



Das Wirtschaftsingenieurwesen verbindet die Kenntnisse der Ingenieurwissenschaften mit den Kenntnissen der Betriebswirtschaftslehre. Ziel des Studiums ist es, die unternehmerische Kompetenz für das Zusammenspiel von technischer Machbarkeit und ökonomischen Erfolg zu erwerben.

Während deines Studiums soll die Basis für eine Tätigkeit im technischen Vertrieb geschaffen werden. Nach Abschluss des Studiums gehört zu deinen Aufgaben zum Beispiel die Beratung unserer Kunden, Ausarbeitung von technischen Konzepten und das Erstellen von Angeboten.

Wichtig zu erwähnen ist, dass unser Vertrieb überwiegend im Innendienst arbeitet.

VORAUSSETZUNGEN

- Abitur oder fachgebundene Hochschulreife im Bereich Technik
- technisches Verständnis

DAS ERWARTET DICH BEI UNS

- Vertrieb als Patenabteilung
- Vorbereitung auf die Tätigkeit im technischen Vertrieb
- Fertigung im Rahmen der Grundausbildung
- Finanz- und Rechnungswesen
- Projektmanagement
- Vertrieb, Einkauf, Logistik
- gutes Betriebsklima

AUSBILDUNGSABLAUF

- Ausbildungsdauer: 3 Jahre
- Ausbildungsbeginn: 1.9. mit 4-wöchigem Praktikum bei VAF
- abwechselnd Praxiseinsätze und Theoriephasen je 12 - 14 Wochen

VORBEREITUNG

- Vorkurse in Mathematik und Physik möglich, jeweils im August vor Ausbildungsbeginn

ABSCHLUSS

- Bachelor of Engineering

STUDIENINHALTE

- Technische Mechanik
- Konstruktionslehre
- Betriebswirtschaftliche Grundlagen
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Besondere Aspekte des Wirtschaftsingenieurwesens werden in den jeweiligen Vertiefungsrichtungen vermittelt
- Detailinformationen findest du unter: www.dhbw-heidenheim.de/wiw



» Die Mischung aus Betriebswirtschaftslehre und Technik ist die Grundlage für Erfolg eines jeden Unternehmens. «

Michael Salvasohn, Technischer Vertrieb, Master of Engineering (M. Eng.)

